

# Gustavus Ruivo

Brasileiro, Solteiro, 26 anos  
São Paulo/SP - Rua Guanapus nº195  
Res.: 11- 2212-1573  
Cel.: 11- 99914-7055  
gussrui@hotmail.com

**Objetivo:** Gestor de Negócios/ Engenharia

## Qualificações:

- Engenheiro mecânico formado pela FEI – Faculdade de Engenharia Industrial
- Bons conhecimentos do Pacote Office, principalmente Excel, Power Point, Word (adquiridos com cursos e experiência profissional)
- Bons conhecimentos em AutoCad – 2D e 3D (adquiridos através de experiência acadêmica e profissional)
- Bons conhecimentos de Solidworks CSWA -Certified Solidworks Associate – (Certificado reconhecido internacionalmente e experiência acadêmica)
- Bons conhecimentos de SAP (adquiridos através de experiência profissional)
- Inglês Avançado – (Adquirido através de cursos e vivência no exterior)

## Formação Acadêmica:

- Gestão Estratégica de Negócios, Pós-Graduação , *Universidade Presbiteriana Mackenzie* (04/2017 – 10/2018) - cursando
- Engenharia Mecânica Plena, Graduação - *Centro Universitário da FEI* (07/2009 – 07/2014) - Concluída
- Sistemas de Informação, Graduação - *FIAP - Faculdade de Informática e Administração Paulista* (02/2008 – 11/2008) - interrompida.

## Idiomas:

Português - Nativo  
Inglês - Avançado

## Experiência Profissional:



Projetista/Layoutista - **Kepler Weber Industrial S/A\*\*** - (01/2016 – 07/2016)

**\*\*Empresa de grande porte no segmento de equipamentos agrícolas e portuários.**

Responsável pelo levantamento da demanda técnica do cliente e execução do anteprojeto via AutoCad. Execução do detalhamento do fluxo do equipamento através de pranchas 2D. Listagem de equipamentos e peças.

 Assistente de Vendas - **Kepler Weber Industrial S/A\*\*** - (10/2013 – 07/2016)

**\*\*Empresa de grande porte no segmento de equipamentos agrícolas e portuários.**

Responsável pela execução dos relatórios de venda, implantação dos pedidos no sistema via Totvs e SAP (execução da listagem macro, geração da ordem de venda, ordens de remessa, fluxograma e cronograma do pedido), análise da viabilidade técnica do pedido junto à engenharia, análise documental junto à controladoria fiscal, participação e organização de feiras de exposição e acompanhamento do pós-venda junto ao cliente.

 Vendedor Balconista - **Casa da Injeção Eletrônica\*\*** - (11/2011 – 03/2012)

**\*\*Micro empresa no segmento de peças automotivas.**

Responsável pelo atendimento ao cliente dentro da loja e pela administração das vendas pela internet.

 Monitor/ Plantonista de Dúvidas - **Centro Universitário da FEI\*\*** - (08/2011 – 12/2011)

**\*\*Empresa de médio porte no segmento de ensino e pesquisa.**

Plantonista de dúvidas de Física III (Eletromagnetismo)

### **Cursos extracurriculares:**

Curso de Informática – *DataBrasil* – 02/2004 – 12/2004

Curso de Inglês – *CCAA* – 02/2008 – 12/2011

Curso de Alemão – *Centro Universitário da FEI* – 02/2010 – 06/2010

Curso de Solidworks – *SIXCON (Revenda oficial da Solidworks)* – 07/2012 (80h)

Curso de Excel Avançado – *Compuclass* – 02/2013 (40h)

Curso de Inglês no Exterior – *Alpha College of English (Dublin-Ireland)* – 07/2013 (80h)

Curso de Programação Neolinguística – *Instituto Consciência Livre* – 10/2015 (16h)

### **Vivência no Exterior:**

Intercâmbio - Residente em Dublin / Irlanda, durante 1 mês.